

## WIR SUCHEN PERSÖNLICHKEITEN



### Die Welt des Kunststoffs!

Unsere Kundin mit Hauptsitz in der Ostschweiz stellt an ihren verschiedenen Standorten Kunststoffprodukte im Extrusionsverfahren her. Kundenorientierte und wirtschaftliche Lösungen auf qualitativ hohem Niveau sind das Markenzeichen dieses innovativen Unternehmens. Für den weiteren Ausbau der Wachstumsmärkte Asien und Osteuropa im Geschäftsbereich Gebäudetechnik suchen wir im Auftrag einen international erfahrenen, sehr erfolgsorientierten

### Key Account Manager International (m/w)

**Aufgaben:** Zu Ihren beziehungsintensiven und herausfordernden Tätigkeiten gehören:

- Verantwortung für sämtliche Aktivitäten in den Marktgebieten (Teile von Asien und Osteuropa)
- gezielte Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen und Gewinnung neuer Kunden
- Mitarbeit bei der Produkte-Innovation für Ihre Märkte
- Erkennen neuer Anwendungsmöglichkeiten der Produkte und somit Generierung neuer Absatzmöglichkeiten
- Enge Zusammenarbeit mit Produktmanagement und Technik, Mitverantwortung für das Produktesortiment

**Anforderungen:** Sie haben eine technische Ausbildung, ergänzt mit einer betriebswirtschaftlichen Weiterbildung. Sie bringen zudem mehrere Jahre internationale Vertriebserfahrung mit und kennen sich im Key Account Management aus. Ihr Wissen aus der Gebäudetechnik ist von grossem Vorteil. Wenn Sie auch noch Kenntnisse der verschiedenen Kulturen in Asien und Osteuropa mitbringen, wäre das das Tüpfchen auf dem i! Neben der deutschen Sprache sind verhandlungssichere Englischkenntnisse selbstverständlich. Ihre Reisebereitschaft von 50% runden unsere Anforderungen ab.

**Kontakt:** Marcel Wüthrich, t. +41 71 227 24 49  
marcel.wuethrich@pms-schoenenberger.com