



SALTO ist ein weltweit führender Hersteller von elektronischen Zutrittslösungen – je nach Anforderung Online-, Offline- oder Funk- vernetzt sowie Cloud-basiert. Die Grundlage dieser Lösungsvielfalt bildet die Erfindung des virtuellen Netzwerks auf Basis patentierter Schreib-Lese-Funktionalität samt verschlüsselter Datenübertragung (SALTO Virtual Network, SVN). Damit revolutionierte das Unternehmen die Welt der Zutrittskontrolle und setzte neue Maßstäbe hinsichtlich Sicherheit, einfacher Handhabung und Kostenersparnis, die bis heute ihre Gültigkeit besitzen.

Wir suchen zur Verstärkung unseres Verkaufsteams per sofort oder nach Vereinbarung einen/eine;

Verkaufsingenieur/in (elektronische Zutrittssysteme) für die Regionen Ostschweiz, Graubünden und teilweise Tessin

Ihre Hauptaufgaben und ihr Verantwortungsbereich

Als selbstbewusste Persönlichkeit haben Sie ein gepflegtes und sicheres Auftreten und sind erfolgreich im Verkauf und der Beratung. Sie übernehmen die Verantwortung für Absatz und Umsatzziele in Ihrem Verkaufsgebiet. Zu Ihren Hauptaufgaben gehören die Akquisition von Neukunden sowie die Pflege von bestehenden Kunden. Sie bewegen sich professionell im Umfeld der Gebäude- und Sicherheitstechnik und bilden für die anspruchsvollen Projekte die entscheidenden Netzwerke. Dazu verfügen Sie über erstklassige Kontakte zu Generalunternehmungen, Architekten und Ingenieurbüros oder bauen sich diese auf.

Ihr Profil

Sie verfügen über eine technische Berufsausbildung, idealerweise mit einem FH/HF oder einem adäquaten Abschluss und haben sich verkaufs- oder marketingorientiert weitergebildet. Sie haben Interesse an betriebswirtschaftlichen Aufgabenstellungen, sprechen perfekt Deutsch und können sich auf Englisch und optional Italienisch verständigen. Sie wissen sich in einem hart umkämpften Markt erfolgreich zu behaupten, erkennen die Kundenbedürfnisse und überzeugen Ihre Kunden dank Ihrem ausgeprägten Verkaufsfair. Zudem bringen Sie mehrjährige Berufserfahrung im Verkaufsaussendienst mit - idealerweise im Bereich der Gebäude- oder Sicherheitstechnik -, arbeiten sehr selbständig, sind gut organisiert und besitzen viel Begeisterung, Durchsetzungsvermögen und Verhandlungsgeschick.

Ihr Umfeld

Wir bieten Ihnen eine spannende Verkaufsaufgabe in einer innovativen und wachsenden Unternehmung mit einem qualitativ herausragenden Produktangebot. Die gut eingespielte Logistik- und Innendienst- Organisation erlaubt Ihnen die Konzentration auf den Verkauf. Ihr Büro befindet sich an unserem modernen Sitz in Eschlikon oder nach Absprache in der Region Ostschweiz/Graubünden. Wir bieten Ihnen eine umfassende Einführung in die Produkte und Arbeitsmittel sowie attraktive Anstellungsbedingungen mit leistungsorientierter Vergütung und fortschrittlichen Sozialleistungen.

Wenn Sie sich angesprochen fühlen, senden Sie uns doch Ihre ausführlichen Unterlagen mit Foto zuhänden von Herrn Roger Isler zu. Wir freuen uns, Sie kennen zu lernen.

SALTO Systems AG Hr. Roger Isler, Werkhofstrasse 2, 8360 Eschlikon
Tel. 071 973 72 72 r.isler@saltosystems.com

Herr Isler steht Ihnen auch gerne für zusätzliche Informationen zur Verfügung.